

Key Account Manager (m/w/d)

(14616-MM)

📍 Standort: München 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit

Unser Kunde im Raum München ist ein spezialisiertes und nachhaltig wachsendes IT-Beratungsunternehmen, das Dienstleistungen im Bereich der Informations- und Kommunikationstechnologie anbietet.

Der Fokus der Position ist die Kundenorientierung und das teamorientierte Arbeiten.

Ihr Profil

- langjährige Berufserfahrung im IT Vertrieb
- Erfahrung in der Gewinnung von Neukunden und Aufbau von Kundenbeziehungen
- sehr gute Kenntnisse im Client / Server Umfeld sowie im Bereich Hard und Software
- strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- Kommunikationsstark
- sehr gute Englischkenntnisse

Attraktive Bedingungen

- attraktives Vergütungsmodell und privat nutzbarer Firmenwagen
- moderne Arbeitsumgebung mit Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Weiterbildungsangebote

Ihre Aufgaben

- Akquisition von Neukunden
- Beratung und Unterstützung der Kunden in allen IT Projektphasen
- Aufbau eines festen Kundenstammes
- Vertrieb von IT Hardware, Software und unterschiedliche IT Servicedienstleistung
- Verantwortung und Aufstellung von Marktanalysen und Definition von Potenzialkunden
- Übernahme von Verkaufsgesprächen und Vertragsverhandlungen
- Erstellung von Angeboten und Verträgen

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Bei www.kununu.de stehts drin - wir sind wirklich gut!

Profitieren Sie von unserer langjährigen Erfahrung in der IT Personalvermittlung und senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen – das ist für Sie völlig kostenfrei.

Übrigens: Für die Bewerbung bei uns ist ein Anschreiben nicht notwendig.

Dultstr. 1
80331 München
[+49 7276 9669915](tel:+4972769669915)
[+49 172 4206067](tel:+491724206067)
jobs@puro-personal.de
<http://www.puro-personal.de>

Abteilung(en): Office

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

[Impressum](#)